

SMART POS

Commerce de détail

Système de gestion de point de vente

Magasin, Prêt à porter, Parfumerie, Boulangerie, Boucherie, Bijouterie,
Kiosque à journaux, Pressing et tout commerces de détail...



Présentation générale

SMART POS est un logiciel haut de gamme d'encaissement et de gestion de point de vente qui s'adapte aux vrais problèmes des commerces de détails. Il se distingue par sa **simplicité** d'utilisation tout en étant **complet**.

SMART POS est extrêmement **personnalisable**, **évolutif** et **efficace**.



Menu principal



Les fonctionnalités en bref

- Prise de commande facile et rapide
- Impression d'étiquettes code barre
- Gestion de stock
- Gestion des droits utilisateurs
- Traçabilité et historique des événements.
- X et Z de caisse.
- Statistiques graphiques et impression de rapports et journaux.
- Gestion des promotions et des périodes de solde
- Consultation par internet via Smart Phone, tablette ou PC portable
- Carte de Fidélité et carte de Privilège
- Carte Porte-monnaie électronique prépayée rechargeable
- Gestion des crédits clients

Les atouts

- Mode tactile (ou non)
- Complètement paramétrable
- Administration facile
- Simple et interactif
- 100% sécurisé

Meilleur rapport qualité prix du marché

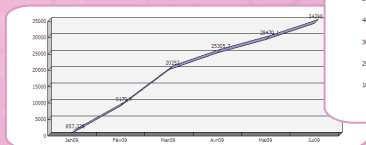
Assistance téléphonique :

Gratuite

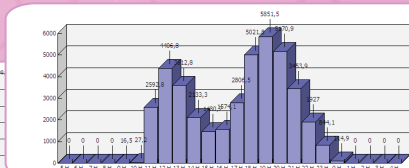


Gestion des commandes

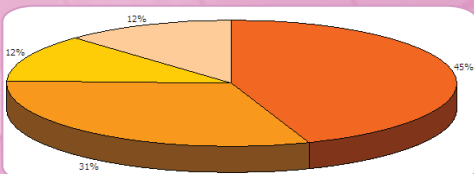
- Clavier d'articles facilement personnalisable
- Mode tactile ou mode clavier
- Saisie rapide et simple des commandes
- Saisie des articles par code barre
- Recherche rapide d'articles
- Lecture des étiquettes code barre balance
- Mise en attente et rappel des tickets
- Impression d'étiquettes code barre
- Gestion avancée des tailles et des couleurs
- Prix à l'article, libre ou au poids
- Offert globale ou par article.
- Remise globale ou par article.
- Remise en pourcentage ou en montant
- Remises préparamétrées
- Gestion en multi-tarifs et par quantités
- Gestion des promotions et période de solde
- Gestion des échanges
- Gestion des bons de commande client



Evolution du chiffre d'affaire mensuel



Statistiques par tranches horaires



Répartition du CA (chiffre d'affaire) par familles



Ecran de saisie des commandes

Ticket client

Encaissement

- Impression ticket ou facture (format A4)
- Fonction Ticket On-Off (pour économiser le rouleau de papier)
- Gestion des reçu-rendu
- Modes de paiement paramétrables
- Paiement par chèque cadeau avec possibilité d'impression de contre bon.
- Multi-règlements
- Gestion du fond de caisse

Rapports de suivi et statistiques

- X et Z de caisse (clôture)
- X par famille, par article, par vendeur, par règlement, par caisse, etc...
- Journal détaillé des ventes
- Journal des annulations
- Journal des gratuités
- Traçabilité et historique des événements
- Pourcentage chiffre d'affaire par article.
- Statistiques graphiques :
 - Evolution mensuelle et annuelle du CA^(*)
 - Répartition du CA par familles
 - CA par tranches horaires et jours de la semaine

(*) Chiffre d'Affaire

Gestion du stock

- Entrée en stock avec choix du fournisseur
- Entrée en stock via code barre
- Etat et valorisation du stock
- Réajustement après inventaire
- Passage en perte des marchandises périmées
- Gestion du stock en rupture
- Historique des mouvements

RECEPTION ARTICLES

Fournisseur: SOTUPRESSE Document: FAC N° 4448

Buttons: Valider, Fermer

	Désignation	Qté	Dernier Prix	PU HT	Tot HT
1	CHIPS 22G BUGLES	30	3,10	3,10	93,00
2	CHIPS 20G STAR SKY	40	2,00	2,00	80,00
3	COCA COLA 0.5L	60	1,20	1,20	72,00
4	ORANGINA 0.5L	30	0,90	0,90	27,00
5	HOLLYWOOD MENTHOL	10	3,50	3,50	35,00
6					
7					
8					
9					
10					
11					

Articles: STOCK Tot TTC: 307,00 Tot TVA: 18,42 Total HT: 307,00 EURO

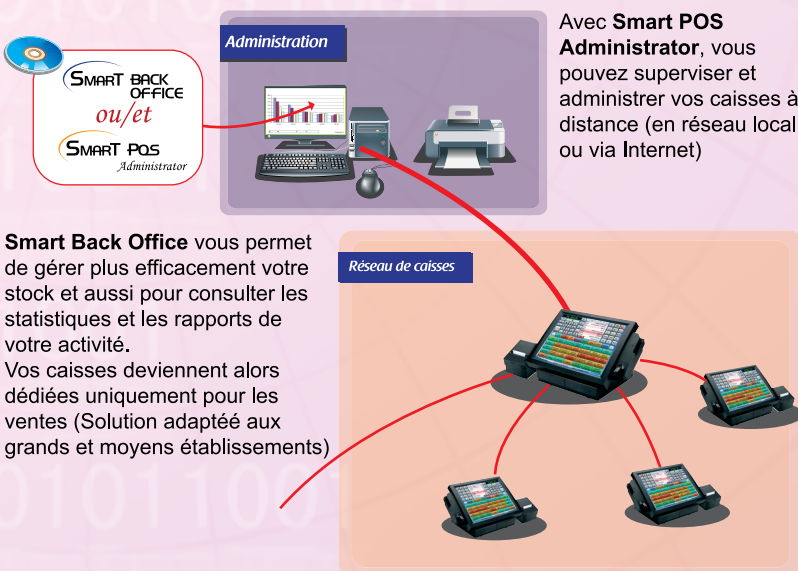
Ecran de réception de stock



Gestion du personnel

- Gestion des droits par utilisateur et groupement par profils
- Drois d'accès des utilisateurs par caisses
- Identification des utilisateurs par Badge magnétique ou code barre, par clé dallas ou par simple saisi d'un code confidentiel sur clavier.
- Traçabilité de toutes les actions des utilisateurs

Schémas de déploiement



Fidélisation des clients (en option)

- Gestion et recherche des clients
- Identification du client par code ou par carte magnétique ou code barre
- Carte de Fidélité : collecter des points puis bénéficier de cadeaux et/ou de remises
- Carte privilège : remise immédiate avec des différents taux suivant le client (Carte Gold, VIP, ...)
- Carte porte-monnaie électronique rechargeable
- Carte post-payée et gestion des crédits clients
- SMSing et mailing automatique (Promo, vœux, événements, etc...)



Interfaçage et sauvegarde

- Possibilité de synchronisation avec la balance (en option)
- Interfaçable avec les TPE pour paiement par carte (en option)
- Export Excel et CSV vers la comptabilité et autres logiciels
- Sauvegarde automatique des données cryptées sur flash

